

RENDICONTO SEMESTRALE CIRENE FINANCE S.r.l.



SERVICER: MPS GESTIONE CREDITI BANCA SpA

Periodo di riferimento:

01/05/2009

-

31/10/2009

Data di report:

30/11/2009

Indice (Agenda) :

Parte A: EXECUTIVE SUMMARY

Parte B: PORTAFOGLIO (*The Portfolio*)

Parte C: INCASSI SUL PORTAFOGLIO (*Collections*)

Parte D: PRATICHE CHIUSE (*Closed Loans*)

Parte E: SERVICING FEES

Parte F: RIEPILOGO SERVICING FEES (*Servicing Fees Summary*)

Parte G: RIEPILOGO SPESE SOSTENUTE (*Costs Summary*)

Parte A: Executive Summary

Incassi al termine del semestre di riferimento
Collections at the end of the relevant semester

Incassi totali	INCASSI SU POSIZIONI CHIUSE		INCASSI SU POSIZIONI APERTE	
	Incassi extra-giudiziali	Incassi in via giudiziale	Incassi parziali extra-giudiziali	Incassi parziali in via giudiziale
<i>Total Collections</i>	<i>Closed Out-of Court Collections of the period</i>	<i>Closed positions through Judicial Collections</i>	<i>Partial Out-of Court Collections of the period</i>	<i>Partial Judicial Collections</i>
7.381.311,63	576.848,29	565.778,29	2.233.920,77	4.004.764,28

Totale Competenze e Spese
<i>Total Expenses & Fees (1)</i>

Fondi disponibili
<i>Available Funds</i>
7.381.311,63

Data del rapporto semestrale : 30/11/2009

Tipo di risoluzione⁽¹⁾

Type of Resolution

Per prestito	Posizioni chiuse da incassi extra-giudiziali	Posizioni chiuse da recupero in via giudiziale	Totale
By Loans	Closed Out-of Court Collections of the period	Closed positions through Judicial Collection	Total
Periodo di Riferimento (Reference period)	573.139,70	565.778,29	1.138.917,99
Cumulativo (Cumulative)	43.115.761,44	7.313.802,90	50.429.564,34

Resoluzione geografica (cumulato)	Numero di pratiche	Per GBV	Per Incassi lordi	Incassi lordi vs GBV (%)
Geographical Resolution (cumulative)	Number of loans	By GBV	By Gross Collections	Gross Collections vs GBV (%)
Nord ⁽²⁾ (North)	85	9.895.822,54	8.122.821,86	82,08%
Centro ⁽³⁾ (Center)	151	21.239.371,60	15.733.827,33	74,08%
Sud ⁽⁴⁾ (South)	257	35.678.270,74	26.572.915,15	74,48%
Totale (Total)	493	66.813.464,88	50.429.564,34	75,48%

1) Posizioni chiuse (Closed Loans)

2) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Nord-Est e Nord-Ovest.

3) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Centro.

4) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Sud ed Isole.

Data del rapporto semestrale : 30/11/2009

Situazione alla cessione

Situation at the Transfer Date

Numero di pratiche	Saldo Lordo (GBV) (€) ⁽¹⁾
<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)⁽¹⁾</i>
1.347	215.047.044,44

Situazione all'inizio del semestre di riferimento

Situation at the beginning of the relevant semester

Numero di pratiche	Saldo GBV at the beginning of the semester (€) ⁽¹⁾
<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)⁽¹⁾</i>
915	155.871.849,36

Situazione al termine del semestre di riferimento

Situation at the end of the relevant semester

Numero di pratiche	Saldo Lordo (GBV) (€) ⁽¹⁾
<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)⁽¹⁾</i>
854	148.720.697,16

1) Capitale (rate insolute + residuo capitale + spese)
 + interessi liquidati
 - recuperi in capitale, interessi, spese
 + interessi maturati

Data del rapporto semestrale : 30/11/2009

Situazione al termine del semestre di riferimento⁽¹⁾
Situation at the end of the relevant semester

Resoluzione geografica	Numero di pratiche	Saldo Lordo (GBV) (€)
<i>Geographical Resolution</i>	<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)</i>
Nord ⁽²⁾ (North)	160	19.988.768,85
Centro ⁽³⁾ (Center)	220	49.152.858,72
Sud ⁽⁴⁾ (South)	474	79.579.069,59
Totale (Total)	854	148.720.697,16

Resoluzione per tipo cliente	Numero di pratiche	Saldo Lordo (GBV) (€)
<i>Resolution by Client Type</i>	<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)</i>
Piccole imprese ⁽⁵⁾ (Small Business)	704	83.771.817,11
Grandi imprese ⁽⁶⁾ (Corporates)	150	64.948.880,05
Totale (Total)	854	148.720.697,16

1) Posizioni aperte nel portafoglio (All open loans in the portfolio)

2) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Nord-Est e Nord-Ovest.

3) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Centro.

4) Debitori residenti nelle regioni classificate da Bankit come Sud ed sole.

5) debitore avente caratteristiche di persona fisica, cointestazione di persone fisiche, ditta individuale, artigiana e non, società di fatto, società semplice.

6) debitore avente forma di società di capitali, società di persone o altre forme non rientranti nella casistica 'Small Business'.

Data del rapporto semestrale : 30/11/2009

Situazione al termine del semestre di riferimento⁽¹⁾
Situation at the end of the relevant semester

Resoluzione per Anno Contenzioso	Numero di pratiche	Saldo Lordo (GBV) (€)
<i>Resolution by Default Year</i>	<i>Number of loans</i>	<i>Gross Book Value (GBV) (€)</i>
<=1990	12	1.939.718,20
1991-1995	39	6.372.596,19
1996-2000	91	6.973.934,54
2001	117	14.605.791,36
2002	126	32.039.734,16
2003	101	24.143.985,55
2004	273	45.972.379,15
2005	95	16.672.558,01

1) Posizioni aperte nel portafoglio (*All open loans in the portfolio*)

Data del rapporto semestrale : 30/11/2009

Parte D: PRATICHE CHIUSE, RINUNCE.
(Closed Loans, write off)

Pratiche chiuse (Closed loans)

	Pratiche aperte inizio semestre	Pratiche chiuse nel semestre	% Chiuse nel semestre	Saldo Lordo inizio semestre (€)	Plusvalenza/Minusvalenza dalla cessione (€)	Numero di pratiche chiuse dalla cessione
	<i>Outstanding loans at the beginning of the semester</i>	<i>Loans closed in the semester</i>	<i>% closed in the semester</i>	<i>GBV at the beginning of the semester (€)</i>	<i>Gains/Losses since Transfer Date</i>	<i>Number of closed loans since Transfer Date</i>
TOTALE (Total)	915	2	0,219	43.936,04	35.406,55	69

Rinunce al credito (write offs)

	Numero di Transazioni del semestre	Saldo Lordo inizio semestre (€)	Rinuncia al credito rispetto al valore di cessione (Capitale) (€)	Rinuncia al credito (Interessi) rispetto al valore di cessione (€)	Totale Numero Rinunce dalla cessione	Totale rinunce dalla cessione rispetto al valore di cessione (€)
	<i>Number of transactions in the semester</i>	<i>GBV at the beginning of the semester (€)</i>	<i>Write Offs (Principal) (€)</i>	<i>Write Offs (Interests)(€)</i>	<i>Total number of write offs since Transfer date</i>	<i>Total write offs since Transfer date (€)</i>
TOTALE (Total)	59	1.817.311,46	330.277,89		424	551.090,64

Parte E: SERVICING FEES

1) Commissione Base di Servicing: € 78.50/per pratica gestita

1) Semi-Annual Servicing Fee: €78.5/managed loan

Pratiche gestite (attive) all'inizio del semestre di riferimento (€)	Commissione Base di Servicing semestrale (€)
Outstanding (open) Loans at the beginning of the semester	Semi-annual Servicing fee
915	71.827,50

2) Commissione per "Collection Fee" sui recuperi dell'anno solare (3,20%)

2) Collection Fee: 3,20% of the annual collections

Incessi lordi del semestre (€)	Anno solare	Componente degli incassi lordi riferibili all'anno solare (€)	Incessi lordi cumulati nell'anno solare (€)	Incessi netti cumulati nell'anno solare (€)	Commissione relativa alla "Collection Fee" maturata nell'anno solare ma non ancora incassata ⁽²⁾ (€)	Commissione relativa alla "Collection Fee" dell'anno solare incassata (€)
Gross Collections of the semester (€)	Year	Part of the Gross Collections related to the year (€)	Gross Cumulative Collections of the year (€)	Net cumulative Collections of the year (€)	Collection Fee accrued in the year but not paid ⁽²⁾ (€)	Collection Fee accrued in the year paid (€)
	2006 ⁽¹⁾	30.647.578,31	30.647.578,31	29.972.419,53	959.117,42	959.117,42
	2007	24.222.154,42	24.222.154,42	22.262.840,53	712.410,90	712.410,90
	2008	18.299.193,66	18.299.193,66	16.764.604,04	536.467,33	536.467,33
7.381.311,63	2009	7.381.311,63	11.850.660,46			

1) : In base al Contratto di Servicing il primo anno decorre dalla data di valutazione (30/09/05) fino al 31/12/2006.

2) : In base al Contratto di Servicing tale commissione viene calcolata e corrisposta su base annua in via posticipata al 15 giugno di ciascun anno solare.

3) Commissione di Incentivazione⁽³⁾

3) Incentive Fee⁽³⁾

Incessi lordi del semestre (€)	Anno solare	Componente degli incassi lordi riferibili all'anno solare (€)	Incessi lordi cumulati nell'anno solare (€)	Incessi netti cumulati nell'anno solare (€)	Incessi previsti nel Business Plan Base Case (€)	Incessi previsti nel Business Plan Worst Case (€)	Incessi Totali previsti nel Business Plan Base Case (€)	Incessi Totali previsti nel Business Plan Worst Case (€)	Eccesso incassi annuali per Commissione di Incentivazione su Business Plan (€)		Commissione di incentivazione maturata (€)	Acconto per Commissione di Incentivazione (€)
									Worst Case	Base Case		
Gross Collections of the semester (€)	Year	Part of the Gross Collections related to the year (€)	Gross Cumulative Collections of the year (€)	Net cumulative Collections of the year (€)	Expected Recoveries Plan - Base Case (€)	Expected Recoveries Plan - Worst Case (€)	Cumulative Expected Recoveries Plan - Base Case (€)	Cumulative Expected Recoveries Plan - Worst Case (€)	Annual collections in excess of the B.Plan W.Case (€)	Annual collections in excess of the B.Plan B.Case (€)	Incentive Fee accrued (€)	Incentive Fee paid (€)
	2006 ⁽⁴⁾	30.647.578,31	30.647.578,31	29.972.419,53	23.633.785	21.460.000	23.633.785	21.460.000	8.512.419,53	6.338.634,23		85.124,20
	2007	24.222.154,42	54.869.732,73	52.235.260,06	31.511.714	16.240.000	55.145.499	37.700.000	14.535.260,06	-2.910.238,97	205.581,01	205.581,01
	2008	18.299.193,66	73.168.926,39	68.999.864,10	23.633.785	15.515.000	78.779.284	53.215.000	15.784.864,10	-9.779.420,23	267.964,91	267.964,91
7.381.311,63	2009	7.381.311,63	85.019.586,85		23.633.785	10.730.000	102.413.070	63.945.000				
	2010				23.633.785	10.730.000	126.046.855	74.675.000				
	2011				15.755.857	23.490.000	141.802.712	98.165.000				
	2012				15.755.857	23.490.000	157.558.569	121.655.000				
	2013				0	23.345.000		145.000.000				

3) In base al Contratto di Servicing, Allegato E tale commissione viene calcolata e corrisposta su base annua in via posticipata al 15 giugno di ciascun anno solare sulla differenza tra gli incassi cumulati effettivi e gli incassi previsti Worst Case e applicando una percentuale base del 5%; sono inoltre previste delle percentuali crescenti al raggiungimento di incassi effettivi superiori a quelli previsti dal Business Plan Base Case.

4) In base al Contratto di Servicing il primo anno decorre dalla data di valutazione (30/09/05) fino al 31/12/2006.

Data del Rapporto Semestrale: 30/11/2009

